

Order to Cash in Power BI

Van order tot betaling — volledig inzicht in doorlooptijden,
DSO en cashflow, real-time beschikbaar.

WAT IS ORDER TO CASH?

Order to Cash (O2C) omvat het volledige proces **van orderontvangst tot ontvangen betaling** — orderverwerking, facturatie, debiteurenbeheer en incasso. Met Axelio's Power BI-oplossing schakel je moeiteloos tussen strategische overzichten voor **finance en credit management** en gedetailleerde analyses voor **sales operations en debiteurenbeheer** — automatisch, real-time en visueel beschikbaar.

O2C & CREDIT SPECIALISTEN

Procesdiepgang, direct inzetbaar

- Doorlooptijd per orderstap: order → levering → factuur → betaling
- DSO (Days Sales Outstanding) per klant, regio en segment
- Openstaande posten en ouderdomsanalyse (aging)
- Creditlimiet- en betalingsgedraganalyse per klant
- Scenario's: Actuals vs. Budget vs. Forecast met USERELATIONSHIP

VOOR NIET-SPECIALISTEN

Eenvoudig begrijpen, snel beslissen

- Hoe snel worden we betaald? → zichtbaar in de DSO-trend
- Welke klanten betalen te laat? → direct in de ouderdomsanalyse
- Waar loopt het proces vast? → zichtbaar in de doorlooptijdanalyse
- Lopen we kredietrisico? → automatisch gesignaleerd
- Geen Excel, geen wachten — altijd actueel inzicht

WAAROM AXELIO ORDER TO CASH

Snellere cash conversie

Kortere doorlooptijd van order tot betaling verbetert de cashpositie direct.

Grip op DSO

Realtime DSO-inzicht per klant, regio en segment stuurt gericht debiteurenbeheer.

Minder betalingsrisico

Vroege signalering van kredietrisico's en betalingsachterstanden.

Naadloze ERP-integratie

Compatibel met Dynamics BC, SAP, Infor LN/M3 en CRM-systemen.

TECHNISCHE USP'S & COMMERCIEEL VOORDEEL

Aspect	Technische USP	Commercieel voordeel
Procesdoorlooptijd	End-to-end tracking order→cash per processtap	Snel zicht op bottlenecks
DSO-berekening	Geautomatiseerde DSO per klant/segment/regio	Objectieve basis voor debiteurenbeheer
Ouderdomsanalyse	Dynamische aging-buckets met drill-down	Gerichte incasso-prioritering
Kredietrisico-signalering	Creditlimiet- vs. openstaand-analyse	Proactief risicomanagement
Datasource-onafhankelijk	Compatibel met meerdere ERP- & CRM-systemen	Flexibiliteit & toekomstbestendigheid

RETURN ON INVESTMENT

Gemiddelde ROI bij implementatie Order to Cash

-80%

Tijdsbesparing
debiteurenrapportage

<3 mnd

Terugverdiëntijd
implementatie

4—6×

Snellere inzichten
voor finance & credit control

€26K+

Jaarlijkse besparing
FTE & Excel-kosten

Berekening: Gebaseerd op 2 FTE Credit Control (gem. dagloon €350) waarbij de debiteurenrapportage van **gemiddeld 2,5 dag/maand** teruggebracht wordt naar **0,5 dag/maand** (besparing: 2 dagen/mnd × 2 FTE × €350 = €1.400/mnd = **€16.800/jaar**). Aanvullend €9.000/jaar besparing op Excel-licenties, foutherstel en versiebeheer. Totaal: **~€26.000/jaar**. Daarnaast verbetert een lagere DSO de werkkapitaalpositie direct. Individuele ROI afhankelijk van debiteurenportefeuille, betaaltermijnen en ERP-complexiteit.

TECHNISCHE ARCHITECTUUR

- 1 Data-extractie uit ERP & CRM**
Dynamics BC, SAP, Infor LN/M3, CRM-systemen — gestandaardiseerde bronkoppeling.
- 2 Transformatie & standaardisatie**
Orders, facturen, betalingen en openstaande posten naar één model.
- 3 Centrale dataset & rapportage**
Geavanceerde Power BI-measures als basis voor alle O2C-rapportages.
- 4 Cloud-ready via Azure**
Snelle onboarding, datavalidatie en credit control-training inbegrepen.

IMPACT VOOR KLANTEN

- Snellere cashflow**
Kortere doorlooptijd van order tot betaling verbetert de liquiditeit.
- Lagere DSO**
Gerichte opvolging van openstaande posten verkort de gemiddelde betalingstermijn.
- Minder kredietrisico**
Vroege signalering voorkomt oninbare vorderingen.
- Verminderd Excel-risico**
Minder handmatig rapportagewerk — minder fouten, meer transparantie.

VOOR WIE?

CFO / Credit Manager

Credit Controller

AR / Debiteurenbeheer

Sales Operations

IT-afdeling / ERP-beheer

Holding & Multinationals

Mid-market & Enterprise

AXELIO

Vraag een demo aan

axelio.eu
data@axelio.eu